



Wir, die BST GmbH, sind der führende Komplettanbieter von Systemen zur Qualitätssicherung für die bahnerarbeitenden Industrien. Die Produkte und Lösungen von BST ermöglichen unseren Kunden erstklassige Ergebnisse, beschleunigte Abläufe und höhere Produktivität. Die Basis unseres Erfolgs sind Vertrauen, Miteinander, Exzellenz und Leidenschaft. Wir sind Teil der elexis AG, einem wachsenden Hightech-Unternehmen mit rund 1.200 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern an 20 Standorten weltweit. Ideale Rahmenbedingungen also für Teamplayer mit Spaß an ihrem Job.

**Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir am Standort in Bielefeld einen**

## **Area Sales Manager (m/w/d) New Energy**

### **Ihre Aufgaben**

- Deutschlandweite Betreuung der Kunden aus dem Bereich „New Energy“
- Planung, Budgetierung und Vorschau in Abstimmung mit dem Industriemanager
- Überwachung und Verantwortung des zugeordneten Vertriebsbudgets
- Aktive Zusammenarbeit mit dem internationalen Vertrieb zur Gewinnung globaler Projekte für die BST
- Steigerung des Marktanteils durch Beratung und Verkauf von BST-Produkten und des Lösungsgeschäftes
- Erstellung, Prüfung und kommerzielle Verantwortung als auch Nachverfolgung von Kundenangeboten
- Nachverfolgung der Vertriebsprojekte bis zur vollständigen Abnahme und Zahlung
- Mitwirkung bei der strategischen Weiterentwicklung des bestehenden Produkt- und Lösungsportfolios
- Regelmäßige Kundenstammdatenpflege und Dokumentation des Vertriebsfortschrittes im CRM-System
- Aktive Teilnahme an Messen im In- und Ausland
- Prüfung von Vertragsentwürfen in Zusammenarbeit mit den zuständigen Fachabteilungen
- Stetige Weiterbildung hinsichtlich eines erfolgreichen und effizienten Vertriebsprozesses

### **Ihr Profil**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau oder Elektrotechnik oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Position
- Ausgeprägte analytische, konzeptionelle und organisatorische Fähigkeiten
- Erfahrungen im Bereich Lithium-Ion Batterien, Brennstoffzellen wären von Vorteil
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil

### **Wir sind von A bis Z ein attraktiver Arbeitgeber und bieten Ihnen**

Altersvorsorge, Arbeitskleidung (Produktionsbereich), Betriebsrestaurant, Bike-Leasing, Corporate Benefit Programm, Ferienbetreuung für Mitarbeiterkinder, Flexible Arbeitszeiten/mobiles Arbeiten, Gesundheitsangebote, Gewinnbeteiligung, Jubiläumsgeld, Kollegiales Umfeld, Kostenlose Wasserspender, Massagen, Mitarbeitererevents, Moderne Arbeitsplätze, Onboarding, Parkplätze kostenlos am Gebäude, Sozialkasse, Tarifbindung, Urlaub 30 Tage, Vorschlagswesen, Weiterbildungsangebote (elexis Academy), Zuschüsse (diverse) und vieles mehr.

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**